



**JETZT
INFORMIEREN**

Technisches Vertriebsmanagement

Bachelor | Berufsbegleitend

Folge uns



Technisches Vertriebsmanagement I Bachelor

1. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Grundlagen ABWL	VO	D	Grundlagen ABWL	3
Buchhaltung	ILV	D	Financial Accounting	3
Grundlagen Maschinenbau	ILV	D	Basis Technik	2
Grundlagen Elektrotechnik	ILV	D		2
Grundlagen technische Physik	ILV	D		2
Mathematik	ILV	D	Mathematik & Statistik	3
Statistik	ILV	D		3
Zeitmanagement & Lerntechniken	UE*	D	Social Skills 1	2
Teambildung	UE*	D		2
Präsentation	UE*	D		2
Business English Basics	UE	E	Englisch 1	3
Business English	UE	E		3
Summe der ECTS				30

2. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Bilanzierung	ILV	D	Financial Accounting	3
Kostenrechnung	ILV	D	Grundlagen ABWL	3
Grundlagen Vertrieb	VO	D	Grundlagen Marketing & Vertrieb	2
Grundlagen Marketing	VO	D		2
Social Media	ILV	D		2
Spezifische Anwendungen E&E	ILV	D	Basis Elektrotechnik & Elektronik (E&E)	4
Labor E&E	UE	D		2
Spezifische Anwendungen M&A	ILV	D	Basis Maschinen & -anlagenbau (M&A)	4
Labor M&A	UE	D		2
Technical English 1	UE	E	Englisch 2	3
Technical English 2	UE	E		3
Summe der ECTS				30

3. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Process & Quality Management	ILV	E	BWL 1	3
Projektmanagement	ILV	D	BWL 2	3
New Sales Management	ILV	E	Sales Management 1	3
Vertriebscontrolling	ILV	D		3
Grundlagen des bürgerlichen Rechts	ILV	D	Recht 1	3
Unternehmensrecht	ILV	D		3

Meetings & Negotiations	UE	E	Englisch 3	4
International Marketing & Sales Basics	ILV	E		2
Mechatronik	UE	D	Vertiefung Technik	2
Technische Systeme	UE	D		2
Antriebstechnik	UE	D		2
Summe der ECTS				30

4. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Grundlagen wissenschaftliches Arbeiten	UE	D	BWL 2	2
Schreibwerkstätte	UE	D		1
Finanzierung	ILV	D		3
International B2B Marketing & Sales	ILV	E	Sales Management 2	2
Sales Psychology & Sales Strategies	ILV	E		4
Moderation	UE*	D	Skills im Vertrieb	0,5
Risiken im Onlinehandel	ILV	D		1,5
Verhandlungsführung im techn. Vertrieb	UE*	D		2
International Sales Lab	UE	E		2
CRM Practice	ILV	E	IT-gestützter Vertrieb	4
Vertriebssoftware	ILV	D		2
Projektarbeit Technischer Vertrieb	PS	D	Techn. Anwendung im Vertrieb	3
Spezialisierungen (1 von 2)				
M&A				
Internationale Technische Dokumentation	ILV	D	Techn. Anwendung im Vertrieb	3
E&E				
Internationale Technische Dokumentation	ILV	D	Techn. Anwendung im Vertrieb	3
Summe der ECTS				30

5. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Innovations- & Technologiemanagement		D	BWL 3	4
International Networks & Cluster		E		2
Bachelorseminar: Vertrieb (1.Teil)	SE	D/E	Bachelorarbeit 2	3
Vertriebsrecht inkl. Datenschutz			Recht 2	4
Business Game (Business Simulation)	ILV	D/E		2
Konfliktmanagement	UE*	D	Social Skills 2	1
Business Leadership Skills	ILV	E		4
Digital Sales Competences	ILV	E		1
Spezialisierungen (1 von 2)				
M&A				
Bachelorseminar: M&A (1.Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb	UE	D		Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb
Projektarbeit M&A	PS	D		3
E&E				
Bachelorseminar: E&E (1.Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb	UE	D	Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	3
Projektarbeit E&E	PS	D	3	
Summe der ECTS				30

6. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Module	ECTS
Intercultural Management	ILV	E	BWL 4	2
Außenhandel	ILV	D		2
Praktikums-Workshop	UE*	D		2
Bachelorseminar: Vertrieb (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 2	3
Praktikum				12
Bachelorprüfung				6
Spezialisierung M&A				
Bachelorseminar: M&A (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Spezialisierung E&E				
Bachelorseminar: E&E (2. Teil)	SE	D	Bachelorarbeit 1	3
Summe der ECTS				30

VO: Vorlesung | ILV: Integrierte Lehrveranstaltung | UE: Übung | UE*: Übung mit geringem Prüfungsaufwand | SE: Seminar | PS: Projektseminar