

## 1. Semester

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
1	Grundlagen ABWL	DE	VO	Grundlagen ABWL	3
2	Buchhaltung	DE	ILV	Financial Accounting	3
<b>M06</b>	<b>Basis Technik</b>	<b>DE</b>	<b>ILV</b>		<b>6</b>
	Grundlagen Maschinenbau				
	Grundlagen Elektrotechnik				
	Grundlagen technische Physik				
3	Mathematik	DE	ILV	Mathematik, Statistik	3
4	Statistik	DE	ILV	Mathematik, Statistik	3
5	Zeitmanagement, Lerntechniken	DE	UE*	Social Skills1	2
6	Teambildung	DE	UE*	Social Skills1	2
7	Präsentation	DE	UE*	Social Skills1	2
8	Business English basics	EN	UE	Englisch 1	3
9	Business English	EN	UE	Englisch 1	3
Summenzeile:					30
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

## 2. Semester

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
10	Bilanzierung	DE	ILV	Financial Accounting	3
11	Kostenrechnung	DE	ILV	Grundlagen ABWL	3
12	Grundlagen Vertrieb	DE	VO	Grundlagen Marketing, Vertrieb	2
13	Grundlagen Marketing	DE	VO	Grundlagen Marketing, Vertrieb	2
14	Social Media	DE	ILV	Grundlagen Marketing, Vertrieb	2
15	Spezifische Anwendungen E&E	DE	ILV	Basis E&E	4
16	Labor E&E	DE	UE	Basis E&E	2
17	Spezifische Anwendungen M&A	DE	ILV	Basis M&A	4
18	Labor M&A	DE	UE	Basis M&A	2
19	techn. English 1	EN	UE	Englisch 2	3
20	techn. English 2	EN	UE	Englisch 2	3
Summenzeile:					30
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

## 3. Semester

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
21	Process and Quality Management	EN	ILV	BWL 1	3
22	Projektmanagement	DE	ILV	BWL 2	3
<b>M12</b>	<b>Sales Management 1</b>	<b>EN</b>	<b>ILV</b>		<b>6</b>
	New Sales Management				
	International Reporting & Sales Ratios				
<b>M13</b>	<b>Privatrecht</b>	<b>DE</b>	<b>ILV</b>		<b>6</b>
	Grundlagen des bürgerlichen Rechts				
	Unternehmensrecht				
23	Meetings and Negotiations	EN	UE	Englisch 3	4
24	International Marketing & Sales Basics	EN	ILV	Englisch 3	2
<b>M15</b>	<b>Vertiefung Technik</b>	<b>DE</b>	<b>UE</b>		<b>6</b>
	Mechatronik				
	Technische Systeme				
	Antriebstechnik				
Summenzeile:					30
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

#### 4. Semester

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
25	Grundlagen wissenschaftliches Arbeiten	DE	UE	BWL 2	2
26	Schreibwerkstätte	DE	UE	BWL 2	1
27	Finanzierung	DE	ILV	BWL 2	3
28	International B2B Marketing & Sales	EN	ILV	Sales Management 2	2
29	Sales Psychology & Sales Strategies	EN	ILV	Sales Management 2	4
30	Moderation	DE	UE*	Social Skills 2	2
31	Verhandlungsführung im technischen Vertrieb	DE	UE*	Social Skills 2	2
32	International Sales Lab	EN	UE	Social Skills 2	2
33	CRM Practice	EN	ILV	IT-gestützter Vertrieb	4
34	Vertriebssoftware	DE	ILV	IT-gestützter Vertrieb	2
35	Projektarbeit Technischer Vertrieb	DE	PS	Technische Anwendung im Vertrieb	3
Summenzeile:					27
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

#### 4. Semester - Spezialisierung: Maschinen- u. Anlagenbau (M&A)

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
36a	Internationale Technische Dokumentation: M&A	DE	ILV	Technische Anwendung im Vertrieb	3
Summenzeile:					3
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

#### 4. Semester - Spezialisierung: Elektrotechnik und Elektronik (E&E)

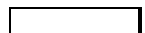
LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
36b	Internationale Technische Dokumentation: E&E	DE	ILV	Technische Anwendung im Vertrieb	3
Summenzeile:					3
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

#### 5. Semester

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
<b>M22</b>	<b>BWL 3</b>	<b>DE</b>	<b>ILV</b>		<b>6</b>
	Innovations- & Technologiemanagement International Networks & Cluster				
37	Bachelorseminar: Vertrieb (1. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 2	3
<b>M24</b>	<b>Recht 2</b>	<b>EN/DE</b>	<b>ILV</b>		<b>6</b>
	Vertriebsrecht inkl. Datenschutz Business Game (Business Simulation)				
38	Konfliktmanagement	DE	UE*	Social Skills 3	1
39	Business Leadership Skills	EN	ILV	Social Skills 3	4
40	Digital Sales Competences	EN	ILV	Social Skills 3	1
Summenzeile:					21
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

#### 5. Semester - Spezialisierung: Maschinen- u. Anlagenbau (M&A)

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
41a	Bachelorseminar: M&A (1. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 1	3
42a	Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb: M&A	DE	UE	Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	3
43a	Projektarbeit M&A	DE	PS	Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	3
Summenzeile:					9
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					



**5. Semester - Spezialisierung: Elektrotechnik und Elektronik (E&E)**

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
41b	Bachelorseminar: E&E (1. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 1	3
42b	Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb: E&E	DE	UE	Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	3
43b	Projektarbeit E&E	DE	PS	Integrierte Anwendung: Technik & Vertrieb	3
Summenzeile:					9
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

**6. Semester**

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
44	Intercultural Management	EN	ILV	BWL 4	2
45	Außenhandel	DE	ILV	BWL 4	2
46	Praktikums-Workshop	DE	UE*	BWL 4	2
47	Bachelorseminar: Vertrieb (2. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 2	3
	Praktikum				12
	Bachelorprüfung				6
Summenzeile:					27
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

**6. Semester - Spezialisierung: Maschinen- u. Anlagenbau (M&A)**

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
48a	Bachelorseminar: M&A (2. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 1	3
Summenzeile:					3
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

**6. Semester - Spezialisierung: Elektrotechnik und Elektronik (E&E)**

LV-/Modul-Nr	Modul-Bezeichnung	LV-Sprache	LV-Typ	Modul	ECTS
48b	Bachelorseminar: E&E (2. Teil)	DE	SE	Bachelorarbeit 1	3
Summenzeile:					3
LVS = SummeSWS*LV-Wochen					

Summe über alle Semester

180

Summe über alle Semester

**Abkürzungen**

LV	Lehrveranstaltung
LVS	Lehrveranstaltungsstunde(n)
ALVS	Angebotene LVS
SWS	Semesterwochenstunde(n)
ASWS	Angebotene SWS
ECTS	ECTS-Anrechnungspunkte