

# Technical Sales and Marketing I Bachelor

## 1. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Grundlagen Marketing Angewandtes Marketing	VO UE	D D	<b>Marketing 1</b>	2 4
Business English 1 Business English 2	UE UE	E E	<b>English 1</b>	3 3
Präsentation Soziale Interaktion	UE UE	D D	<b>Social Skills</b>	2 4
Grundlagen ABWL Business English 3	VO UE	D E	<b>ABWL 1 - Grundlagen</b>	3 3
Grundlagen Technik Technologie	ILV ILV	D D	<b>Technik 1</b>	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

## 2. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Technisches Projektmanagement Grundlagen Vertrieb	ILV VO	D D	<b>Marketing 2</b>	4 2
Social Media 1	VO	D	<b>Social Media</b>	3
Technical English 1 Technical English 2	UE UE	E E	<b>English 2</b>	3 3
Buchhaltung und Bilanzierung Kostenrechnung und (Projekt-)Finanzierung	ILV ILV	D D	<b>ABWL 2 - Rechnungswesen</b>	3 3
Grundlagen bürgerliches Recht	ILV	D	<b>Recht</b>	3
Industrial Internet of Things Spezifische Anwendungen Technik	ILV ILV	D D	<b>Technik 2</b>	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

## 3. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Projektarbeit technischer Vertrieb Technical English 3	PS UE	D E	<b>Applied Sales</b>	3 3
Social Media 2	ILV	D	<b>Social Media</b>	3
Sales Lab Vertriebscontrolling International B2B Marketing & Sales	UE ILV ILV	D D E	<b>Sales 1</b>	2 2 2
Verhandlungsführung im technischen Vertrieb Sales Training	UE UE	D D	<b>Sales Training 1</b>	2 4

Unternehmensrecht	ILV	D	<b>Recht</b>	3
Mechatronik Digital Engineering	ILV ILV	D D	<b>Technik 3</b>	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

#### 4. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
International Marketing Week	UE*	E	<b>International Marketing Week</b>	6
Intercultural Management International Networks & Clusters	ILV ILV	E E	<b>International Marketing &amp; Management</b>	3 3
Meetings & Negotiations Technical Sales	UE UE	E D	<b>Sales Engineering</b>	3 3
Präsentation Sales Digital Sales	UE UE	D E	<b>Sales Training 2</b>	2 4
Wissenschaftliches Arbeiten Technological Trends	UE ILV	D E	<b>Applied Science</b>	3 3
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

#### 5. SEMESTER

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Modul	ECTS
Verkaufpsychologie Risiken im digitalen Vertrieb	ILV ILV	D D	<b>Marketing 3</b>	4 2
Außenhandel Sales Tools	ILV ILV	D D	<b>Sales 2</b>	2 4
Business Development Unternehmensführung/Entrepreneurship Business Leadership Skills	UE ILV ILV	E D D	<b>Management 1</b>	2 2 2
Innovations- und Technologiemanagement Business Game (Business Simulation)	ILV ILV	D E	<b>Management 2</b>	4 2
Bachelorseminar Teil 1 (Technik)	SE	D	<b>Bachelorarbeit 1</b>	6
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

**6. SEMESTER**

LV-Bezeichnung	LV-Typ	Sprache	Module	ECTS
Bachelorseminar Teil 2	SE	D	<b>Bachelorseminar 2</b>	6
Praktikums-Workshop Pflichtpraktikum	UE	D	<b>Praktikum</b>	2 16
Bachelorprüfung			<b>Bachelorprüfung</b>	6
<b>Summe der ECTS</b>				<b>30</b>

VO: Vorlesung | ILV: Integrierte Lehrveranstaltung | UE: Übung | UE\*: Übung mit geringem Prüfungsaufwand | SE: Seminar | PS: Projektseminar