

WIR BILDEN EUROPAS SPITZE!



FACHHOCHSCHULE DES BFI WIEN

Studienplan

Bachelorstudiengang
Technisches Vertriebsmanagement
Berufsbegleitend



FACHHOCHSCHULE DES BFI WIEN

Bachelor-Studienplan – Übersicht (vorbehaltlich der Beschlussfassung im FH-Kollegium)

Es gibt zwei Spezialisierungsrichtungen (Wahlpflichtmodule):

- Maschinen- und Anlagenbau
- Elektrotechnik und Elektronik

Modul	LVA-Titel	Sem.	LVA-Typ	SWS	ECTS
Basis Technik	Grundlagen Maschinenbau	1	VO	1	2
	Grundlagen Elektrotechnik	1	VO	1	2
	Grundlagen technische Physik	1	ILV	1	2
Mathematik, Statistik	Mathematik	1	ILV	1,5	3
	Statistik	1	ILV	1,5	3
Basis Elektronik, Elektrotechnik (E&E)	Spez. Anwendungen E&E	2	VO	1,5	3
	Labor E&E	2	UE	1,5	3
Basis Maschinen- und Anlagenbau (M&A)	Spez. Anwendungen M&A	2	ILV	1,5	4
	Labor M&A	2	UE	1,5	2
Grundlagen Marketing, Vertrieb	Grundlagen Vertrieb	2	VO	1	2
	Grundlagen Marketing	2	VO	1	2
	Social media	2	ILV	1	2
Grundlagen ABWL	Grundlagen ABWL	1	VO	1,5	3
	Kostenrechnung	2	ILV	1,5	3
Financial Accounting	Buchhaltung	1	ILV	1,5	3
	Bilanzierung	2	ILV	1,5	3
Social Skills 1	Zeitmanagement, Lerntechniken	1	UE*	2	2
	Teambildung	1	UE*	1,5	2
	Präsentation	1	UE*	2	2
Englisch 1	Business English basics	1	UE	1,5	3
	Business English	1	UE	1,5	3
Betriebswirtschaftslehre 1	Prozess-, Qualitätsmanagement	3	ILV	1,5	3
	Projektmanagement	3	ILV	1,5	3
Vertiefung Technik	Mechatronik	3	ILV	1	2
	Technische Systeme	3	ILV	1	2
	Antriebstechnik	3	ILV	1	2
Englisch 2	techn. English 1	2	UE	1,5	3
	techn. English 2	2	UE	1,5	3
Englisch 3	Vorbereitung Zertifikat Engl.	3	UE	2	6
Privatrecht	Grundlagen bürgerliches Recht	3	ILV	1,5	3
	Unternehmensrecht	3	ILV	1,5	3
Betriebswirtschaftslehre 2	Wissensmanagement	4	ILV	1,5	3
	Finanzierung	4	ILV	1,5	3
Vertriebsmanagement 1	Moderne Vertriebsformen	3	VO	1,5	3
	Vertriebscontrolling	3	ILV	1,5	3
IT-gestützter Vertrieb	CRM-Systeme u. -Prozesse	4	VO	1	2
	CRM-Projekte	4	ILV	1,5	3
	Vertriebs-Software	4	ILV	0,5	1

Modul	LVA-Titel	Sem.	LVA-Typ	SWS	ECTS
Vertriebsmanagement 2	Vertriebsorganisation	4	ILV	1	2
	Verkaufpsychologie	4	ILV	1	2
	Verkaufsstrategien	4	ILV	1	2
Wahlmodul: techn. Anwendungen im Vertrieb: Elektronik & Elektrotechnik	Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb: E&E	4	ILV	1,5	3
	Technische Dokumentation: E&E	4	ILV	2	3
Wahlmodul: techn. Anwendungen im Vertrieb: Maschinen- und Anlagenbau	Technologiebezogene Aspekte im Vertrieb: M&A	4	ILV	1,5	3
	Technische Dokumentation: M&A	4	ILV	2	3
Social Skills 2	Moderation	4	UE*	2	2
	Verhandlungsführung	4	UE*	2	2
	Grundlagen wissenschaftlichen Arbeitens	4	UE	1	2
Betriebswirtschaftslehre 3	Innovationsmanagement	5	ILV	1,5	3
	Technologiemanagement	5	ILV	1,5	3
Bachelorarbeiten	Bachelorarbeit: Vertrieb 1. Teil	5	SE	0,5	3
	Wahlfach: Bachelorarbeit: M&A 1. Teil	5	SE	0,5	3
	Wahlfach: Bachelorarbeit: E&E 1. Teil	5	SE	0,5	3
	Bachelorarbeit: Vertrieb 2. Teil	6	SE	0,5	3
	Wahlfach: Bachelorarbeit: M&A 2. Teil	6	SE	0,5	3
	Wahlfach: Bachelorarbeit: E&E 2. Teil	6	SE	0,5	3
Recht 2	Haftung, Schadenersatzrecht	5	ILV	1,5	3
	Vergabe, Vertragsgestaltung	5	ILV	1,5	3
Integrierte Anwendungen von Technik und Vertrieb	Wahlfach: Projektarbeit M&A	5	PS	1	3
	Wahlfach: Projektarbeit E&E	5	PS	1	3
	Projektarbeit Technischer Vertrieb	5	PS	1	3
Social Skills 2	Konfliktmanagement	5	UE*	2	2
	Corporate Social Responsibility	5	ILV	0,5	1
	Führung im Vertrieb	5	ILV	2	3
Betriebswirtschaftslehre 4	Management	6	ILV	1	2
	Außenhandel	6	ILV	1	2
	Praktikums-Workshop	6	UE*	1	1
	Konversatorium Bachelorprüfung	6	UE*	1	1
Praktikum	Praktikum	6			12
Bachelorprüfung		6			6

Abkürzungen:	ECTS	ECTS Credits	SWS	Semesterwochenstunden
	ILV	Integrierte Lehrveranstaltung	UE	Übung
	LVA	Lehrveranstaltung	UE*	Übung mit geringem stud. Arbeitsaufwand
	PS	Projektseminar	VO	Vorlesung
	SE	Seminar		

Sponsoren des FH-Studiengangs



Project|NetWorld.com
...getting projects done



Microsoft

NAVAX
4relation

SIEMENS

update



Adresse und Impressum:
Fachhochschule des bfi Wien Gesellschaft m.b.H.
A-1020 Wien, Wohlmutstraße 22
Tel.: +43/1/720 12 86, Fax: DW 19
E-Mail: info@fh-vie.ac.at
www.fh-vie.ac.at

